

Die enercity Contracting GmbH (eCG) ist ein deutschlandweit tätiges Wärmeversorgungs- und Contractingunternehmen mit Sitz in Hannover. Anteilseigner ist mit 100 % die enercity AG. Zum Leistungsumfang der eCG zählen Konzeption, Bau und Betrieb von Energiezentralen, die die Immobilien der Kunden mit Wärme, Kälte und gegebenenfalls weiteren Medien sicher und zuverlässig versorgen. Die eCG betreibt bundesweit etwa 1.200 Wärme-, Kälte- und Dampferzeugungsanlagen, Wärmenetze sowie hocheffiziente Kraft-Wärme-Kopplungsanlagen.

Zu den Kunden der eCG zählen aus der Wohnungswirtschaft insbesondere Wohnungsbau- und Hausverwaltungsgesellschaften sowie private Immobilieneigentümer. Ebenfalls versorgt die eCG zahlreiche Gewerbe- und Industrieunternehmen, desgleichen öffentliche Einrichtungen, wie Schulen, Freizeiteinrichtungen und Krankenhäuser.

Für unser Vertriebsteam in Hannover suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine vertriebsstarke, unternehmerisch agierende Persönlichkeit als

## Techniker:in / Ingenieur:in als Sales Manager:in Außendienst

### Ihre Aufgaben:

Im Rahmen der Betreuung und des weiteren Ausbaus unserer Bestandskunden, aber auch der Neukundengewinnung entwickeln Sie entlang unseres Dienstleistungsspektrums gemeinsam mit unseren Kunden individuelle Konzepte zur Versorgung von Wohn- und Gewerbeimmobilien mit Wärme und Strom. Dabei stehen die aktuellen Anforderungen an eine ökologische und klimaneutrale Versorgung genauso im Fokus wie Fördermechanismen und gesetzliche Regularien. Bei der Umsetzung dieser Aufgaben arbeiten Sie eng mit Kollegen aus anderen Fachbereichen zusammen und erfassen die erforderlichen Dokumentationen in unseren EDV-Systemen.

### Ihr Profil:

Sie sind Ingenieur:in bzw. Techniker:in oder verfügen über eine nachweisbare Qualifikation im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten aus dem Bereich Energiewirtschaft, idealerweise im Außendienst.

Wichtig ist uns, dass Sie außerdem gute Deutschkenntnisse (Wort/Schrift), den Führerschein der Klasse B sowie deutschlandweite Reisebereitschaft mitbringen, sich gut mit MS Office und möglichst auch CRM-Systemen auskennen. Als offene, „kompromisslos“ serviceorientierte Persönlichkeit sind Sie es gewohnt, konzeptionell und sehr eigenverantwortlich, aber dennoch teamorientiert zu arbeiten und die Wünsche unserer Kunden in gangbare Lösungen umzuwandeln. Ihren Wohnsitz haben Sie in der Region Hannover.

### Unser Angebot:

Freuen Sie sich auf eine abwechslungsreiche Aufgabe, beste Arbeitsbedingungen, ein gutes Arbeitsklima und eine faire Vergütung, inklusive arbeitgeberfinanzierter betrieblicher Altersversorgung. Darüber hinaus bieten wir Ihnen flexible Arbeitszeiten, damit Sie Privatleben und Beruf gut in Einklang bringen können, sowie vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten für Ihr persönliches und berufliches Vorankommen.

### Kontakt:

Etwilige Fragen beantworten Ihnen Peter Okrei, Tel. 0511 16991-161, oder Corinna Kleimann, Tel. 0511 16991-131, gern.

Marita Mensing freut sich auf Ihre Bewerbung, einschließlich Angaben zu Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit, via E-Mail an [marita.mensing@enercity-contracting.de](mailto:marita.mensing@enercity-contracting.de)